



Entreprise :

Calypso Trading Limited est une entreprise créée fin 2014 basée à Hong Kong.

Spécialisée dans la fabrication d'objets promotionnels en Chine, notre mission première est de produire pour nos clients européens et locaux les produits qui leur seront utiles pour leur communication par l'objet.

Du développement de l'échantillon jusqu'à la livraison finale, nous offrons un service « clé en main » afin d'assurer à nos clients le bon suivi de la production, et ce dans un temps et cout bien défini.

Afin de soutenir notre forte croissance, nous recherchons un(e) stagiaire **EN FIN D'ETUDES** indépendant(e) et motivé(e) à partir de Janvier 2019 pour une durée minimum de 6 mois.

Nous souhaitons accroître notre portefeuille clients et notre visibilité sur notre marché principal (France), mais également ouvrir de nouvelles opportunités sur d'autres pays (hispanophones, germanophones, anglophones)

Mission :

La mission de ce stage porte principalement sur la création, puis la gestion de nouveaux comptes.

Développement commercial :

- Comprendre les produits / process de l'entreprise pour ajuster ton discours commercial au plus près des besoins des clients.
- Identification et qualification des prospects.
- Envoi d'emails de prospection.
- Ce travail demande un grand nombre de « cold calls ».

Gestion de comptes :

- Devenir l'interlocuteur(trice) privilégié(e) de tes clients et faire en sorte d'être souvent interrogés.
- En étroite collaboration avec le responsable production, s'assurer que les projets validés se déroulent bien, que la qualité est au rendez-vous, et que la livraison est faite en temps et en heure.

Profil recherché :

- Dynamique, tenace, indépendant(e), « problem solver »
- Expériences concluantes dans la vente en B2B et suivi de projets.
- Forte appétence pour le développement commercial et porté(e) par la réalisation d'objectifs.
- Connaissance du marché des goodies et objets promotionnels est un avantage certain.
- Anglais courant + autres langues (très bon niveau en espagnol souhaitable)
- Volonté de travailler sur le long terme à Hong Kong et de prendre assez rapidement part aux décisions stratégiques de l'entreprise.

Avantages :

- Rémunération de 6000 HKD/mois + intéressement sur les ventes réalisées.
- Rejoindre une jeune entreprise à forts potentiel et ambition, et évoluer avec elle.
- Sponsoring de l'entreprise pour l'obtention du visa pour passer 6 mois minimum dans une des villes les plus dynamiques au monde !
- Embauche en contrat local en fin de stage si concluant (poste à forte responsabilité)

Pour postuler, merci d'envoyer votre candidature à Stanislas Lehman : stan@calypso-trading.com avec comme objet « Candidature stage Account Manager ».